

№ п/п	Наименование	Содержание
1	Описание услуг	
1.1	Оказываемые услуги	Содействие в поиске и подборе потенциальных иностранных покупателей по запросу субъекта малого и среднего предпринимательства
1.2	Цель оказания услуг	Реализация продукции на зарубежных рынках.
1.3	Наименование экспортно ориентированного СМСП Получателя поддержки (Заказчик)	ООО "ЕКФ "Сластёна"
1.4	Вид деятельности экспортно ориентированного СМСП Получателя поддержки (по ОКВЭД2, расшифровка)	Производство кондитерских изделий из сахара (10.82.3)
1.5	Требования к Исполнителю	<ol style="list-style-type: none"> 1. Опыт оказания аналогичных услуг по указанной стране (подтверждается копиями договоров и актов оказанных услуг в количестве не менее 2 шт.). 2. Наличие не менее одного из следующих специальных ОКВЭД: 70.22, 73.20, 82.30.
1.6	Срок оказания услуг	45 рабочих дней с даты заключения договора
2	Состав оказываемых услуг	
	Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей в Турции включает: - информирование потенциальных иностранных покупателей (не менее 50) о Заказчике и его продукции; - презентация Заказчика и его продукции; - проверка интереса потенциальных иностранных покупателей; - проведение первичных переговоров с задачей выявить первичный интерес и готовность вступить в предметные переговоры; - налаживание связи с потенциальными иностранными покупателями (определение контактного лица и лица, принимающего решение, фиксация контактной информации и предпочитаемого способа связи); - формирование списка потенциальных покупателей, проявивших готовность вступить в предметные переговоры (не менее 15 потенциальных покупателей); - ведение коммерческой корреспонденции, телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи; - содействие в проведении переговоров Заказчика с потенциальными покупателями по согласованию существенных условий экспортного контракта; - обеспечение заключения не менее 1 (одного) экспортного контракта.	
3	Требования к оказанию услуг	
	Результатом оказания услуг являются перечень потенциальных иностранных покупателей, проявивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры с Заказчиком, отчет о проведении переговоров, содействие в проведении переговоров Заказчика с потенциальными покупателями по согласованию существенных условий экспортного контракта, а также обеспечение заключения не менее 1 (одного) экспортного контракта.	
4	Требования к составу и оформлению отчётной документации по оказываемым услугам	
4.1	Вид отчетной документации по оказываемым услугам	- Список потенциальных иностранных покупателей, проявивших первичный интерес и готовых вступить в предметные переговоры (не менее 15 компаний); - Письменный отчет переговоров по каждому потенциальному иностранному покупателю; - Список всех проинформированных компаний (не менее 50 компаний).
4.2	Состав отчётной документации по оказываемым услугам	Списки и отчет должны содержать следующие сведения: - Наименование компании, - Контакты, - Вид деятельности, - Лицо, принимающее решение, - Результат переговоров, - Предложенная продукция, - Заинтересовавшая продукция или причина отсутствия интереса.
4.3	Требования к оформлению отчётной документации по оказываемым услугам	В бумажном виде документы должны быть заверены подписью и печатью (при наличии) уполномоченного лица Исполнителя.

5	Требования к передаче отчётной документации по оказываемым услугам	
5.1	Количество передаваемых экземпляров отчётной документации по оказываемым услугам	<p>В бумажном варианте:</p> <ul style="list-style-type: none"> - в 2 (двух) экземплярах: один – для Заказчика, один – для Фонда. <p>В электронном виде:</p> <ul style="list-style-type: none"> - в 2 (двух) экземплярах: один – для Заказчика, один – для Фонда, в форматах MS Word и PDF на электронных носителях CD-диск.

ЗАКАЗЧИК:

Руководитель

директор
(должность)



(подпись)

Александр Р.А.
(ФИО)